

CHAMADA TEMÁTICA ECOAM 2026

Território Tefé (AM)

Negócios da Sociobiodiversidade com Potencial de Acesso a Mercado

1. CONTEXTO

O EcoAm – Ecossistema de Inovação Social e Bioeconomia da Amazônia promove esta Chamada Temática com o objetivo de identificar e fortalecer negócios da sociobiodiversidade com potencial de inserção em mercados estruturados.

Esta edição inaugura um novo modelo de seleção, orientado por inteligência de mercado. As cadeias produtivas priorizadas foram definidas a partir de um processo de validação realizado pelo EcoAm, envolvendo entrevistas com compradores, distribuidores, varejistas, parceiros institucionais e especialistas do setor.

O objetivo é selecionar empreendimentos que apresentem potencial para atender demandas comerciais já identificadas, ampliando suas oportunidades de acesso a mercado, investimento e desenvolvimento.

2. OBJETIVO DA CHAMADA

Selecionar negócios da sociobiodiversidade do território de Tefé para participar da Jornada EcoAm de Desenvolvimento Comercial, que contempla diagnóstico, aceleração, conexão com compradores, fortalecimento da gestão e acesso a instrumentos financeiros.

A chamada busca priorizar empreendimentos com capacidade de atender demandas reais já identificadas pelo EcoAm, contribuindo para geração de renda, fortalecimento das cadeias produtivas locais e ampliação do impacto socioambiental positivo.

3. TERRITÓRIO DE ATUAÇÃO

Poderão participar negócios sediados nos municípios de:

- Tefé
- Alvarães
- Uarini
- Marãã
- Fonte Boa

4. CADEIAS PRIORITÁRIAS

Serão priorizados negócios inseridos nas seguintes cadeias:

Cadeia 1 – Farinha de Uarini e derivados da mandioca

Empreendimentos que atuem com:

- Farinha de Uarini;
- Farinhas especiais;
- Féculas;
- Tapioca;
- Beiju;
- Derivados da mandioca;
- Produtos processados com valor agregado.

Cadeia 2 – Pirarucu manejado

Empreendimentos que atuem com:

- Manejo comunitário;
- Beneficiamento;
- Comercialização;
- Processamento;
- Produtos derivados do pirarucu.

Cadeia 3 – Produtos alimentícios da sociobiodiversidade

Negócios que agreguem valor a ingredientes amazônicos, tais como:

- frutas;
- sementes;
- temperos;
- farinhas;
- ingredientes naturais;
- produtos alimentícios inovadores.

Também poderão ser considerados negócios que demonstrem forte potencial de atendimento às oportunidades comerciais identificadas pelo programa.

5. PERFIL DOS NEGÓCIOS BUSCADOS

Poderão participar:

- pequenos negócios;
- cooperativas;
- associações;
- empreendimentos comunitários;
- negócios de impacto;
- produtores organizados (Com CNPJ ativo e faturamento);

- agroindústrias familiares.

Os negócios deverão:

- possuir produto ou serviço validado;
- realizar vendas recorrentes ou possuir capacidade de iniciar comercialização em curto prazo;
- possuir interesse em acessar novos mercados;
- demonstrar disponibilidade para participar integralmente da jornada.

Serão considerados diferenciais:

- Liderança feminina;
- Liderança indígena;
- Liderança ribeirinha;
- Negócios coletivos;
- Negócios com impacto socioambiental comprovado.

6. CRITÉRIOS DE SELEÇÃO

Os negócios serão avaliados considerando:

Critérios obrigatórios

- Localização no território de Tefé;
- Atuação em uma das cadeias priorizadas;
- Disponibilidade para participar da jornada.

Critérios classificatórios

- Potencial comercial;
- Capacidade produtiva;
- Regularidade da produção;
- Organização da gestão;
- Potencial de geração de renda local;
- Impacto socioambiental positivo (cadeias com liderança feminina, indígena e/ou ribeirinha);
- Potencial de atendimento às demandas de mercado identificadas.

7. APOIO OFERTADO

Os negócios selecionados poderão acessar:

- Diagnóstico comercial;
- Construção de portfólio;
- Estruturação de precificação;

- Adequação comercial;
- Conexão com compradores;
- Rodadas de negócios;
- Assessoria financeira;
- Assessoria comercial;
- Mentorias/Consultorias especializadas;
- Acesso a oportunidades de crédito e investimento, a partir do envolvimento e desempenho na jornada.

8. COMO FUNCIONA O ACESSO AO CAPITAL

Os negócios selecionados poderão ser avaliados para receber investimento por meio dos instrumentos financeiros disponibilizados pela Azô.

Diferentemente de um empréstimo tradicional, o modelo financeiro da Azô foi desenvolvido para atender à realidade dos negócios da bioeconomia, permitindo que o repagamento acompanhe o desempenho do empreendimento.

O acesso ao investimento dependerá da análise técnica do negócio, do seu potencial de crescimento, da capacidade de pagamento e do engajamento durante a jornada de desenvolvimento.

8.1 Multiplicador

O multiplicador define o valor total que será devolvido pelo negócio ao programa.

Ao invés da cobrança de juros mensais, o investimento recebe um multiplicador previamente acordado entre as partes.

Exemplo:

- Valor do investimento: R\$ 70.000
- Multiplicador: 1,6x
- Valor total de repagamento: R\$ 112.000

O multiplicador é definido no momento da contratação e permanece o mesmo durante toda a vigência do contrato.

8.2 Repagamento baseado no faturamento

O repagamento é realizado por meio de um percentual do faturamento do negócio.

Isso significa que o valor pago acompanha o desempenho do empreendimento:

- quando o faturamento aumenta, o valor do repagamento também aumenta;
- quando o faturamento diminui, o valor pago também diminui.

Esse modelo busca oferecer maior flexibilidade financeira aos negócios apoiados, reduzindo riscos e permitindo que o investimento acompanhe o crescimento do empreendimento.

8.3 Como o modelo funciona

O modelo financeiro da Azô combina dois mecanismos complementares:

- o **multiplicador**, que define o valor total a ser devolvido ao programa;
- o **percentual sobre o faturamento**, que define a forma como esse valor será repagado ao longo do tempo.

Essa estrutura foi desenvolvida para criar uma relação mais equilibrada entre o programa e os empreendimentos apoiados, compartilhando riscos e incentivando o crescimento sustentável dos negócios.

As condições finais do investimento - incluindo valor aportado, multiplicador, percentual de repagamento, período de carência e demais condições contratuais - serão definidas individualmente com cada negócio durante o processo de seleção.

9. INSCRIÇÕES

As inscrições são gratuitas e deverão ser realizadas exclusivamente por meio do formulário eletrônico disponibilizado pelo EcoAm.

Período de inscrições:

15 de Julho a 31 de Julho de 2026.

Para inscrição acesse:

<https://www.azocapital.net/inscricao>

Em caso de dúvidas, os interessados poderão entrar em contato com a equipe do EcoAm pelos canais oficiais de atendimento.

CHAMADA TEMÁTICA ECOAM 2026

Território Ji-Paraná (RO)

Negócios Agroflorestais e da Sociobiodiversidade com Potencial de Acesso a Mercado

1. CONTEXTO

O EcoAm – Ecossistema de Inovação Social e Bioeconomia da Amazônia promove esta Chamada Temática com o objetivo de identificar e fortalecer negócios da sociobiodiversidade com potencial de inserção em mercados estruturados.

Esta edição inaugura um novo modelo de seleção, orientado por inteligência de mercado. As cadeias produtivas priorizadas foram definidas a partir de um processo de validação realizado pelo EcoAm, envolvendo entrevistas com compradores, distribuidores, varejistas, parceiros institucionais e especialistas do setor.

A validação realizada no território de Ji-Paraná identificou oportunidades comerciais consistentes para produtos oriundos de sistemas agroflorestais e cadeias já estruturadas regionalmente, especialmente aquelas relacionadas à castanha-da-amazônia, cacau e café agroflorestal.

O objetivo é selecionar empreendimentos que apresentem potencial para atender demandas comerciais já identificadas, ampliando suas oportunidades de acesso a mercado, investimento e desenvolvimento.

2. OBJETIVO DA CHAMADA

Selecionar negócios da sociobiodiversidade do território de Ji-Paraná para participar da Jornada EcoAm de Desenvolvimento Comercial, que contempla diagnóstico, aceleração, conexão com compradores, fortalecimento da gestão e acesso a instrumentos financeiros.

A chamada busca priorizar empreendimentos com capacidade de atender demandas reais já identificadas pelo EcoAm, contribuindo para geração de renda, fortalecimento das cadeias produtivas locais e ampliação do impacto socioambiental positivo.

3. TERRITÓRIO DE ATUAÇÃO

Poderão participar negócios sediados nos municípios de:

- Municípios da macrorregião de Ji-Paraná
- Cacoal
- Rolim de Moura

4. CADEIAS PRIORITÁRIAS

Serão priorizados negócios inseridos nas seguintes cadeias:

Cadeia 1 – Castanha-da-Amazônia

Empreendimentos que atuem com:

- castanha in natura;
- castanha beneficiada;
- farinha de castanha;
- óleo de castanha;
- ingredientes e produtos derivados.

Cadeia 2 – Cacau

Empreendimentos que atuem com:

- produção de amêndoas;
- beneficiamento;
- nibs;
- chocolates bean to bar;
- derivados de cacau.

Cadeia 3 – Café Agroflorestal

Empreendimentos que atuem com:

- cafés especiais;
- café agroflorestal;
- beneficiamento;
- torrefação;
- produtos derivados.

Também poderão ser considerados negócios que demonstrem forte potencial de atendimento às oportunidades comerciais identificadas pelo programa.

5. PERFIL DOS NEGÓCIOS BUSCADOS

Poderão participar:

- pequenos negócios;
- cooperativas;

- associações;
- empreendimentos comunitários;
- negócios de impacto;
- produtores organizados;
- agroindústrias familiares.

Os negócios deverão:

- possuir produto ou serviço validado;
- realizar vendas recorrentes ou possuir capacidade de iniciar comercialização em curto prazo;
- possuir interesse em acessar novos mercados;
- demonstrar disponibilidade para participar integralmente da jornada.

Serão considerados diferenciais:

- liderança feminina;
- liderança indígena;
- liderança de povos e comunidades tradicionais;
- negócios coletivos;
- produção agroflorestal;
- impacto socioambiental comprovado.

6. CRITÉRIOS DE SELEÇÃO

Os negócios serão avaliados considerando:

Critérios obrigatórios

- Localização no território de Ji-Paraná;
- Atuação em uma das cadeias priorizadas;
- Disponibilidade para participar da jornada.

Critérios classificatórios

- Potencial comercial;
- Capacidade produtiva;
- Regularidade da produção;
- Organização da gestão;
- Potencial de geração de renda local;
- Impacto socioambiental positivo;
- Potencial de atendimento às demandas de mercado identificadas.

7. APOIO OFERTADO

Os negócios selecionados poderão acessar:

- Diagnóstico comercial;
- Construção de portfólio;
- Estruturação de precificação;
- Adequação comercial;
- Conexão com compradores;
- Rodadas de negócios;
- Mentorias especializadas;
- Acesso a oportunidades de crédito e investimento, quando aplicável.

8. COMO FUNCIONA O ACESSO AO CAPITAL

Os negócios selecionados poderão ser avaliados para receber investimento por meio dos instrumentos financeiros disponibilizados pela Azô.

Diferentemente de um empréstimo tradicional, o modelo financeiro da Azô foi desenvolvido para atender à realidade dos negócios da bioeconomia, permitindo que o repagamento acompanhe o desempenho do empreendimento.

O acesso ao investimento dependerá da análise técnica do negócio, do seu potencial de crescimento, da capacidade de pagamento e do engajamento durante a jornada de desenvolvimento.

8.1 Multiplicador

O multiplicador define o valor total que será devolvido pelo negócio ao programa.

Ao invés da cobrança de juros mensais, o investimento recebe um multiplicador previamente acordado entre as partes.

Exemplo:

- Valor do investimento: R\$ 70.000
- Multiplicador: 1,6x
- Valor total de repagamento: R\$ 112.000

O multiplicador é definido no momento da contratação e permanece o mesmo durante toda a vigência do contrato.

8.2 Repagamento baseado no faturamento

O repagamento é realizado por meio de um percentual do faturamento do negócio.

Isso significa que o valor pago acompanha o desempenho do empreendimento:

- quando o faturamento aumenta, o valor do repagamento também aumenta;
- quando o faturamento diminui, o valor pago também diminui.

Esse modelo busca oferecer maior flexibilidade financeira aos negócios apoiados, reduzindo riscos e permitindo que o investimento acompanhe o crescimento do empreendimento.

8.3 Como o modelo funciona

O modelo financeiro da Azô combina dois mecanismos complementares:

- o **multiplicador**, que define o valor total a ser devolvido ao programa;
- o **percentual sobre o faturamento**, que define a forma como esse valor será repagado ao longo do tempo.

Essa estrutura foi desenvolvida para criar uma relação mais equilibrada entre o programa e os empreendimentos apoiados, compartilhando riscos e incentivando o crescimento sustentável dos negócios.

As condições finais do investimento — incluindo valor aportado, multiplicador, percentual de repagamento, período de carência e demais condições contratuais — serão definidas individualmente para cada negócio selecionado.

9. INSCRIÇÕES

As inscrições são gratuitas e deverão ser realizadas exclusivamente por meio do formulário eletrônico disponibilizado pelo EcoAm.

Período de inscrições:

15 de Julho a 31 de Julho de 2026.

Para inscrição acesse:

<https://www.azocapital.net/inscricao>

Em caso de dúvidas, os interessados poderão entrar em contato com a equipe do EcoAm pelos canais oficiais de atendimento.

CHAMADA TEMÁTICA ECOAM 2026

Território Rio Branco (AC)

Negócios da Bioeconomia Florestal com Potencial de Acesso a Mercado

1. CONTEXTO

O EcoAm – Ecossistema de Inovação Social e Bioeconomia da Amazônia promove esta Chamada Temática com o objetivo de identificar e fortalecer negócios da sociobiodiversidade com potencial de inserção em mercados estruturados.

Esta edição inaugura um novo modelo de seleção, orientado por inteligência de mercado. As cadeias produtivas priorizadas foram definidas a partir de um processo de validação realizado pelo EcoAm, envolvendo entrevistas com compradores, distribuidores, varejistas, parceiros institucionais e especialistas do setor.

No território do Acre, o estudo identificou oportunidades relevantes para cadeias ligadas à bioeconomia florestal, especialmente produtos da castanha-da-amazônia, óleos vegetais, borracha e café agroflorestal, segmentos que apresentam forte conexão com mercados especializados nacionais e internacionais.

O objetivo é selecionar empreendimentos que apresentem potencial para atender demandas comerciais já identificadas, ampliando suas oportunidades de acesso a mercado, investimento e desenvolvimento.

2. OBJETIVO DA CHAMADA

Selecionar negócios da sociobiodiversidade do território de Rio Branco para participar da Jornada EcoAm de Desenvolvimento Comercial, que contempla diagnóstico, aceleração, conexão com compradores, fortalecimento da gestão e acesso a instrumentos financeiros.

A chamada busca priorizar empreendimentos com capacidade de atender demandas reais já identificadas pelo EcoAm, contribuindo para geração de renda, fortalecimento das cadeias produtivas locais e ampliação do impacto socioambiental positivo.

3. TERRITÓRIO DE ATUAÇÃO

Poderão participar negócios sediados em qualquer município do Estado do Acre.

4. CADEIAS PRIORITÁRIAS

Serão priorizados negócios inseridos nas seguintes cadeias:

Cadeia 1 – Castanha-da-Amazônia

Empreendimentos que atuem com:

- castanha beneficiada;
- farinha;
- óleo;
- ingredientes;
- produtos alimentícios derivados.

Cadeia 2 – Óleos Vegetais Amazônicos

Empreendimentos que atuem com:

- andiroba;
- copaíba;
- buriti;
- murumuru;
- outros óleos vegetais da sociobiodiversidade.

Cadeia 3 – Borracha e Látex

Empreendimentos que atuem com:

- produção;
- beneficiamento;
- transformação;
- produtos derivados da borracha natural.

Cadeia 4 – Café Agroflorestal

Empreendimentos que atuem com:

- cafés especiais;
- sistemas agroflorestais;
- beneficiamento;
- torrefação.

Também poderão ser considerados negócios que demonstrem forte potencial de atendimento às oportunidades comerciais identificadas pelo programa.

5. PERFIL DOS NEGÓCIOS BUSCADOS

Poderão participar:

- pequenos negócios;
- cooperativas;
- associações;
- empreendimentos comunitários;
- negócios de impacto;
- produtores organizados;
- agroindústrias familiares.

Os negócios deverão:

- possuir produto ou serviço validado;
- realizar vendas recorrentes ou possuir capacidade de iniciar comercialização em curto prazo;
- possuir interesse em acessar novos mercados;
- demonstrar disponibilidade para participar integralmente da jornada.

Serão considerados diferenciais:

- liderança feminina;
- liderança indígena;
- liderança extrativista;
- negócios comunitários;
- manejo florestal sustentável;
- impacto socioambiental comprovado.

6. CRITÉRIOS DE SELEÇÃO

Os negócios serão avaliados considerando:

CrITÉrios obrigatórios

- Localização: Todo o estado do Acre;
- Atuação em uma das cadeias priorizadas;
- Disponibilidade para participar da jornada.

CrITÉrios classificatórios

- Potencial comercial;
- Capacidade produtiva;
- Regularidade da produção;
- Organização da gestão;
- Potencial de geração de renda local;
- Impacto socioambiental positivo;
- Potencial de atendimento às demandas de mercado identificadas.

7. APOIO OFERTADO

Os negócios selecionados poderão acessar:

- Diagnóstico comercial;
- Construção de portfólio;
- Estruturação de precificação;
- Adequação comercial;
- Conexão com compradores;
- Rodadas de negócios;
- Mentorias especializadas;
- Acesso a oportunidades de crédito e investimento, quando aplicável.

8. COMO FUNCIONA O ACESSO AO CAPITAL

Os negócios selecionados poderão ser avaliados para receber investimento por meio dos instrumentos financeiros disponibilizados pela Azô.

Diferentemente de um empréstimo tradicional, o modelo financeiro da Azô foi desenvolvido para atender à realidade dos negócios da bioeconomia, permitindo que o repagamento acompanhe o desempenho do empreendimento.

O acesso ao investimento dependerá da análise técnica do negócio, do seu potencial de crescimento, da capacidade de pagamento e do engajamento durante a jornada de desenvolvimento.

8.1 Multiplicador

O multiplicador define o valor total que será devolvido pelo negócio ao programa.

Ao invés da cobrança de juros mensais, o investimento recebe um multiplicador previamente acordado entre as partes.

Exemplo:

- Valor do investimento: R\$ 70.000
- Multiplicador: 1,6x
- Valor total de repagamento: R\$ 112.000

O multiplicador é definido no momento da contratação e permanece o mesmo durante toda a vigência do contrato.

8.2 Repagamento baseado no faturamento

O repagamento é realizado por meio de um percentual do faturamento do negócio.

Isso significa que o valor pago acompanha o desempenho do empreendimento:

- quando o faturamento aumenta, o valor do repagamento também aumenta;
- quando o faturamento diminui, o valor pago também diminui.

Esse modelo busca oferecer maior flexibilidade financeira aos negócios apoiados, reduzindo riscos e permitindo que o investimento acompanhe o crescimento do empreendimento.

8.3 Como o modelo funciona

O modelo financeiro da Azô combina dois mecanismos complementares:

- o **multiplicador**, que define o valor total a ser devolvido ao programa;
- o **percentual sobre o faturamento**, que define a forma como esse valor será repagado ao longo do tempo.

Essa estrutura foi desenvolvida para criar uma relação mais equilibrada entre o programa e os empreendimentos apoiados, compartilhando riscos e incentivando o crescimento sustentável dos negócios.

As condições finais do investimento — incluindo valor aportado, multiplicador, percentual de repagamento, período de carência e demais condições contratuais — serão definidas individualmente para cada negócio selecionado.

9. INSCRIÇÕES

As inscrições são gratuitas e deverão ser realizadas exclusivamente por meio do formulário eletrônico disponibilizado pelo EcoAm.

Período de inscrições:

15 de Julho a 31 de Julho de 2026.

Para inscrição acesse:

<https://www.azocapital.net/inscricao>

Em caso de dúvidas, os interessados poderão entrar em contato com a equipe do EcoAm pelos canais oficiais de atendimento.